

Opracowanie strategii realizacji projektu

Dzień 1

Moduł 01 Strategia realizacji projektu i jej elementy

- Wprowadzenie
- Czym jest i czemu służy strategia realizacji projektu?
- Strategia projektu i jej komponenty – modelowo i na przykładzie
- Ćwiczenie: analiza udanej i nieudanej strategii projektu

Moduł 02 Modelowe ujęcie strategii realizacji projektu

- Ujęcie perspektywa (otoczenie i jego wpływ na potrzebę zmian, oczekiwane rezultaty, związek ze strategią),
- Pozycja (wartość, czynniki sukcesu),
- Wytyczne (dostępne zasoby, sposób realizacji i postępowania),
- Ćwiczenie: opracowanie elementów strategii realizacji projektu inwestycyjnego cz. 1

Moduł 03 Strategia realizacji a sukces projektu

- Sukces projektu inwestycyjnego – czym jest i od czego zależy?
- Elementy strategii determinują sukces projektu.
- Ćwiczenie: opracowanie KCS na bazie projektu inwestycyjnego

Moduł 04 Modelowe ujęcie strategii realizacji projektu – c.d.

- Zarządzanie relacjami z klientem i dostawcą, negocjacje zmian / roszczeń,
- Zarządzanie w warunkach ryzyka i niepewności (w tym analiza szans i zagrożeń)
- Ćwiczenie: opracowanie elementów strategii realizacji projektu inwestycyjnego cz.2

Opracowanie strategii realizacji projektu

Dzień 2

Moduł 01 Kierownik a sukces strategii projektu

- Rola, zadania i kompetencje kierownika projektu w opracowaniu strategii.
- Ćwiczenie: jak zarządzić procesem opracowania strategii projektu?

Moduł 02 Podejście scenariuszowe jako wzmocnienie wyboru strategii projektu

- Weryfikacja strategii projektu w odniesieniu do definicji projektu (kluczowe technologie realizacji, scenariusze budżetów, czas)
- Ćwiczenie: opracowanie scenariusza alternatywnego dla opracowanej strategii projektu inwestycyjnego

Moduł 03 Czy strategia realizacji projektu jest dobrze sformułowana i odporna?

- Ocena kompletności i odporności opracowanej strategii realizacji projektu za pomocą wybranych narzędzi, m.in. analizy SWOT
- Ćwiczenie: analiza opracowanej strategii realizacji projektu inwestycyjnego

Moduł 04 Prezentacja i obrona strategii realizacji projektu

- Jak dobrze przedstawić i sprzedać strategię realizacji projektu?
- Ćwiczenie: podsumowanie i prezentacja opracowanej strategii realizacji projektu inwestycyjnego
- Podsumowanie

SKORZYSTAJ Z NASZEJ OFERTY SZKOLEŃ DLA BIZNESU.

W naszej ofercie znajdziesz szkolenia z obszarów tj. Zarządzanie Projektami, Data Governance, Finansów, Prawa, IT, Controllingu dla osób o różnym doświadczeniu, od specjalistów i początkujących menedżerów, aż po osoby na najwyższych stanowiskach zarządzania przedsiębiorstwem.



Marlena Mickiewicz - Jarlińska

Manager Działu Szkoleń



szkolenia@valuetank.com



533 300 378

Poznaj nasze usługi



www.valuetank.com